

黄 门 周刊

2024年9月18日 星期三 总第1091期
本版编辑：张婕 电子信箱：zjdyrb@qq.com

[非常直观]



广厦大学为创业团队提供场地、技术等多方面的支持

在“珍珠之乡”诸暨市山下湖镇参加电商直播，走进嘉兴市三星村参与文旅活动“桃王争霸赛”……开学后，浙江广厦建设职业技术大学（简称广厦大学）的“数智民安实践团”忙着梳理暑期实践活动。暑假里，他们深入诸暨、萧山、嘉兴等地的乡村，开展了一系列丰富多彩的社会实践活动。大学生们用数智之力为乡村振兴注入活力，与学校积极为学生提供创业实践平台、激发学生创新创业活力分不开。

大学生是当下创业浪潮中的中坚力量之一，也是最具创造力和创造力的群体。广厦大学不断完善在校生创新创业教育体系，以服务创业团队、培育孵化创业项目为中心点，充分整合政府、学校、企业、行业、协会等资源，为创业团队提供场地、资金、技术、市场等多方面的支持。2021年，广厦大学入选省级双创示范基地，广厦大学创业园获批省级众创空间。经过几年的发展，已累计有100多个创业团队入驻广厦大学创业园，创业项目包括专业工作室、电子商务、网络科技、文化传媒等，初步形成了集科技、商贸、文创于一体的综合性创新创业平台。

今年的广厦大学应届毕业生中，同样有一批优秀的创业项目崭露头角。大学生创投活跃度高，在实现自我价值的同时，也激发社会整体的创新创造活力。



广厦大学组织的跨境电商创业团队

借力数智创造无限可能

大学生勇当创新创业『弄潮儿』

张荣奕：行动为先，生存为基

□记者 韦敏航
实习生 金婧婷

“大家看，这款青瓷茶具，它的器型设计灵感源自宋代经典瓷器，釉色温润如玉，可以说是一款艺术品。”近日，广厦大学毕业生张荣奕热情满满又从容不迫地向屏幕前的观众展示着手中的龙泉青瓷，详细地讲解龙泉青瓷的历史渊源、制作工艺以及艺术价值，引得直播间观众频频发言互动。

在镜头前游刃有余的张荣奕其实并非电商专业科班出身，而是毕业于广厦大学土木工程专业。“受家庭环境影响，我一直以来对创业有着浓厚的兴趣。”张荣奕说。

这段时间，张荣奕正忙着找场地。因大学毕业，他的工作室要从广厦大学创业园搬出，团队人员也有了变动。“回过头看，在校期间创业是非常明智的选择。”大学时期，张荣奕并未局限于土木工程的专业领域，而是广泛涉猎各种知识，尤其是市场营销和电子商务。随着互联网和直播行业的发展，他敏锐地捕捉到了其中的商机，结合学校及东阳周边产业带的优势，与小伙伴走上了直播带货的创业之路。

张荣奕认为，对于从零开始的大学生初创团队来说，能盈利能活下去是最关键的。因此，在创业初期，团队秉持着“做起来”“活下去”两个核心开展工作：第一步把所有的想法和计划落实，先干起来；第二步在激烈的市场竞争中，找到自己的生存之道。

起初，张荣奕和团队选择木雕作为切入点，但由于种种原因未取得预期的成效。面对挫折，他们并未气馁，通过各种途径分析优秀同行的经验，学习竞争对手的优势。最终，张荣奕将目光投向了家乡的龙泉青瓷。他在假期回到老家，与一家青瓷厂洽谈合作，开始了新的创业尝试。这一次，他们成功地将龙泉青瓷带入直播间，凭借其独特的魅力吸引了大量粉丝的关注和喜爱，最辉煌的时刻，单场直播累计观看人数达4.24万，成交额高达23.7万余元。

张荣奕满怀信心地说：“我们不仅要让更多人看到龙泉青瓷的美，更要让这份美走向世界。”随着业务的不断拓展，张荣奕的创业团队逐渐壮大，他们不仅在淘宝、拼多多等电商平台开设了店铺，还建立了线下供货渠道，为更多商家提供优质的龙泉青瓷产品。

“广厦大学学生创业园对我创业初期的帮助非常大。”张荣奕说，在校期间创业，试错成本低，而且没有就业压力，创业园不仅提供场地和设备，有专业的老师指导，还汇聚着很多有干劲有想法的年轻人，各种思想的碰撞，使得他的创业思路更加开阔，政府还出台了助力大学生创新创业政策。

创业之路从不是一帆风顺的。其间，张荣奕团队遇到过资金、人才、经验和技术等多方面的挑战，他始终保持着积极的心态逐步克服各种困难，项目实现了稳健发展。

对于未来，张荣奕计划利用跨境电商平台将龙泉青瓷推向更广阔的海外市场，同时谋划借助AI等新兴科技协助设计和生产，进一步提升产品的竞争力和附加值。“我相信，科技与传统文化的结合将创造出无限可能。”张荣奕坚定地说，他和团队会继续秉持着“行动为先，生存为基”的理念，不断前行。



张荣奕和他的团队

沈帆：创业是一场马拉松

□记者 韦敏航 实习生 金婧婷

“创业就是一场马拉松，重要的是坚持和不断学习。”对于今年毕业于广厦大学电子商务专业的沈帆来说，“创业”二字，伴随了他的整个大学时期。

刚步入大学时，沈帆就加入了学校创业园，跟随拥有丰富电商经验的师哥学习电商美工。他不仅迅速掌握了PS、AI等软件的应用，还自学了难度更高的C4D建模等。他的努力得到了认可，在团队中脱颖而出，开始为团队设计详情页模板、优化主图布局、协助拍摄等。

2022年7月，一个偶然的机遇，沈帆体验了人事专员的工作，负责在线上筛选简历。这次仅一日的实习经历，让他深刻意识到提升自己核心竞争力的重要性。“如果不在各个方面努力提升自己，就很难在这个竞争激烈的社会中立足。同时，眼界不应局限于自身所在的圈层，人外有人，山外有山。”于是，沈帆更加努力地学习，不断积累电商运营经验。不久，他接手了一个校企合作项目，负责一帽业企业的淘宝天猫店铺运营。虽然最终因团队人员、资金和运营经验不足等问题而失败，但他从中汲取了宝贵的经验。

2023年3月，在学校领导的引荐下，沈帆成为校企合作项目——奔翔缝配项目的负责人。他吸取上一次的失败经验，着手组建了一个5人团队。他们先后拜访了义乌迎乐电商、阿里小二等地，学习电商运营；走访了虎鹿缝配城，实地了解缝配市场与产品特点。在他们的努力下，成功将接手的1688店铺的日均成交额从百元提升至2000元，店铺产品不断登上行业榜单，入选平台“工业行家选”（平台为工业市场买家甄选的优质商家和商品）。

在此期间，沈帆团队形成了独立的摄影及设计风格。同时依托学校资源，与校外多家企业达成合作，接手了多个电商店铺的运营。

然而，沈帆并未满足于于此。在积累了一定经营经验后，他创办了东阳市盍霁电子商务商行，自主创业。由于开始时过于匆忙且缺乏对品类的调研与认知，这次创业并无成色。“这次失败让我意识到，创业需要有充分的准备和调研，才能避免走弯路。”沈帆反思道。

2023年9月，沈帆参加了学校组织的跨境电商交流会，看到了更广阔的市场，果断加入学校组织的跨境电商创业团队，注册成立了东阳市闾霁电子商务有限公司，开设跨境电商速卖通、Temu平台的店铺。同时，他依托东阳市董小暖日用品有限公司提供的货源和资金，开设了国内拼多多店铺，日均成交额迅速突破7000元。有了丰富的经验后，在同学引荐下，沈帆接手了义乌佳汇电商的阿里巴巴国际站账号，并再次组建了一个10人团队。

值得一提的是，2023年11月，沈帆团队在2023“一带一路”暨金砖国家技能发展与技术创新大赛中荣获跨境电商数据化运营管理技能赛项决赛（本科组）一等奖，于数百支队伍中拿下第一，证明了团队的实力与潜力。

从初入学校的美工到如今多个团队的负责人，沈帆直言，一路走来获得了学校、东阳本地企业的极大帮助以及各行各业人士的教导。随着对跨境电商的深入探索，沈帆意识到，仅仅依靠传统的“代销”运营模式已难以在激烈的市场竞争中保持领先。他渴望亲手打造具有核心竞争力的产品，为“品牌出海”奠定坚实的基础。

于是，沈帆在今年的8月做出了一个意想不到的决定——考研，从电子商务领域跨界至机械工程专业。“技术是推动产业升级的关键力量。我希望通过深入学习，能够更好地理解产品设计与制造，从而打造出更符合市场需求、更具竞争力的电商产品。”这不仅是沈帆个人职业生涯的一次重大转折，也是他对未来电商行业发展趋势的深刻洞察与积极应对。



沈帆（右）积极参加各种电商交流会